

E-mail voor leads

Opvolging na onderhoud

Wanneer te gebruiken: Bel je je klant op om te bekijken of je klant misschien in de markt is voor een nieuwe auto? Dan kan eerder gepleegd onderhoud een mogelijk haakje zijn voor een goed gesprek.

					Search inbox	
---	---	---	---	---	--------------	---

Onderwerp: Hoe gaat het met je auto?

Hi [voornaam],

Een tijdje geleden hebben we onderhoud gepleegd aan jouw auto. Werkt alles goed en rijdt hij nog steeds prettig?

Wat extra aandacht

Omdat je auto al [leeftijd] jaar oud is, kan het zijn dat hij de komende jaren wat vaker bij ons langs moet komen voor onderhoud. Merk je iets aan de auto of wordt je rijcomfort minder? Rijd dan vooral even langs. We helpen je graag.

Toch toe aan iets anders?

Maar is je auto stiekem wel aan vervanging toe? We hebben een mooie vloot aan occasions staan. Kom vooral een keer rondneuzen. Wie weet zit je perfecte wagen er wel tussen!

Bij al onze occasions ben je in ieder geval verzekerd van:

[VOORBEELD]

- Een goede onderhoudshistorie
- 6 maanden BOVAG Garantie.
- Omruilgarantie binnen 2 weken of 750km

[VOORBEELD]

Bekijk ze hier [link naar ViaBovag autobedrijf]

Met vriendelijke groet,

[naam en adresgegevens]